

Entdecken Sie mehr Möglichkeiten

Maximaler Nutzen mit dem neuen Leistungsangebot von
SupplyOn für **PROFESSIONAL-Kunden**



Kommunikation mit Ihren Kunden

- + Angebotsanfragen an Ihre Lieferanten
- + Erfolgreiche Nutzung
- + SupplyOn-Community
- + Management Cockpit

= **SupplyOn PROFESSIONAL**

Einfach entscheiden

Das SupplyOn Management Cockpit verschafft Ihnen einen Überblick über alle wichtigen Informationen und offenen Punkte Ihrer Geschäftsbeziehungen.

Alle Informationen auf einen Blick

5 Schulungen und 2 Prozessberatungen pro Jahr

Erfolgreiche Nutzung

Ein umfassendes Angebot an Applikations- und Prozessschulungen sowie eine telefonische Prozessberatung stellen die erfolgreiche Nutzung von SupplyOn sicher.

Angebotsanfragen an Ihre Lieferanten

SupplyOn vereinfacht Ihre Prozesse im Einkauf: Sie können Angebotsanfragen schnell erstellen und auswerten, und haben immer den Überblick.

3 Benutzer

Teilnahme von 2 Personen am SupplyOn-Lieferantenforum

SupplyOn-Community

In der SupplyOn-Community wird die virtuelle Welt Realität: persönlicher Kontakt zu Unternehmen der Branche und Best-Practice Sharing.

Kommunikation mit Ihren Kunden

SupplyOn-Services erleichtern die Kommunikation mit Ihren Kunden in den Bereichen Vertrieb, Logistik, Entwicklung und Qualitätsmanagement.

Unlimitierte Nutzung



SupplyOn PROFESSIONAL

für nur 660 Euro
im Monat*

Mit SupplyOn PROFESSIONAL steht Ihnen ein umfassendes Leistungsangebot zur Verfügung. Zum einen können Sie alle SupplyOn-Services uneingeschränkt nutzen und optimieren so die Kommunikation mit Ihren Kunden. Zum anderen können Sie Ihre Lieferanten über SupplyOn anfragen und Ihre Angebotsanfrageprozesse sicher und transparent machen. Darüber hinaus stellt ein umfassendes Angebot an Applikations- und Prozessschulungen sowie eine telefonische Prozessberatung die erfolgreiche Nutzung der SupplyOn-Services in Ihrem Unternehmen sicher. Beim jährlich stattfindenden SupplyOn-Lieferantenforum wird die virtuelle Welt für Sie Realität: Hier können Sie Kontakt zu Bestandskunden pflegen und zu potenziellen Neukunden aufbauen, sich über die neusten Trends und Innovationen informieren und Best-Practice-Erfahrungen austauschen.

Ihre strategischen Vorteile mit SupplyOn

- Sie steigern die Qualität und Transparenz wichtiger Prozesse mit Ihren Kunden.
- Sie erhöhen die Zufriedenheit Ihrer Kunden, da Sie durchgängig elektronisch mit ihnen kommunizieren können.
- Ihr Unternehmen ist Teil der weltweiten Kommunikationsplattform für die Automobil- und Fertigungsindustrie: Sie steigern Ihre Sichtbarkeit und präsentieren sich den Key-Playern.
- SupplyOn bietet Ihnen einen zentralen Zugang zu zahlreichen Unternehmen.

* Wenn Ihr Unternehmen noch nicht bei SupplyOn registriert ist, fallen für die Basisregistrierung einmalig 100 Euro an.

Kommunikation mit Ihren Kunden

Mit den SupplyOn-Services stehen Ihnen acht Bausteine zur Verfügung, mit denen Sie die Zusammenarbeit mit Ihrem Kunden bei sämtlichen Geschäftsprozessen optimieren. Dies ist der Grundstein Ihrer langfristigen Geschäftsbeziehung! Hier finden Sie einen Überblick, welche Möglichkeiten Ihnen die SupplyOn-Services bieten und welchen Nutzen Sie dadurch erzielen.

Über **SupplyOn Sourcing** erhalten Sie Anfragen und können Ihre Angebote elektronisch abgeben. **Ihre Vorteile:** Sie optimieren Ihre Vertriebsprozesse und haben stets alle eingegangenen Anfragen und abgegebenen Angebote im Überblick.

SupplyOn Document Management stellt Ihnen aktuelle Dokumente Ihrer Kunden wie Normen und Zeichnungen zur Verfügung. **Ihre Vorteile:** Sie haben jederzeit Zugriff auf aktuelle Dokumente Ihrer Kunden. Bei Änderungen werden Sie per E-Mail informiert und können das aktualisierte Dokument abrufen.

Mit **SupplyOn WebEDI und EDI** können Sie EDI-Nachrichten wie Lieferabrufe, Bestellungen, Lieferscheine und Rechnungen austauschen. **Ihre Vorteile:** Die Daten haben ein einheitliches Format und können in Ihrem internen System weiterverarbeitet werden. Manuelle Fehleingaben werden vermieden.

Mit **SupplyOn Vendor Managed Inventory** haben Sie Einblick in die Lagerbestände und Bedarfsplanung Ihres Kunden. Sie stellen eigenständig den Lagerbestand innerhalb vereinbarter Minimal- und Maximal-Bestandsgrenzen sicher. Darüber hinaus wird der Kanban-Prozess unterstützt. **Ihre Vorteile:** Sie agieren verbrauchsorientiert statt nach Lieferabruf. Dadurch können Sie Ihre Produktion besser planen, Lagerbestände reduzieren und Transportkosten sparen.

Mit dem **SupplyOn Performance Monitor** erfahren Sie, wie Ihr Kunde Ihre Leistung bewertet. Die Daten lassen sich auf vielfältige Weise auswerten. **Ihr Vorteil:** Sie können Ihre Leistung gezielt verbessern.

Der **SupplyOn Problem Solver** bietet die Möglichkeit, Reklamationen strukturiert abzuarbeiten. Termine lassen sich effizient verfolgen und Lösungsmaßnahmen klar kommunizieren. **Ihr Vorteil:** Sie können Kundenreklamationen zielgerichtet, schnell und nachvollziehbar bearbeiten.

Mit **SupplyOn Project Management** lassen sich Entwicklungsprojekte effizient planen und Teilaufgaben strukturiert Schritt für Schritt bearbeiten. **Ihre Vorteile:** Mögliche Projektverzögerungen werden schnell erkannt und es kann frühzeitig gegengesteuert werden.

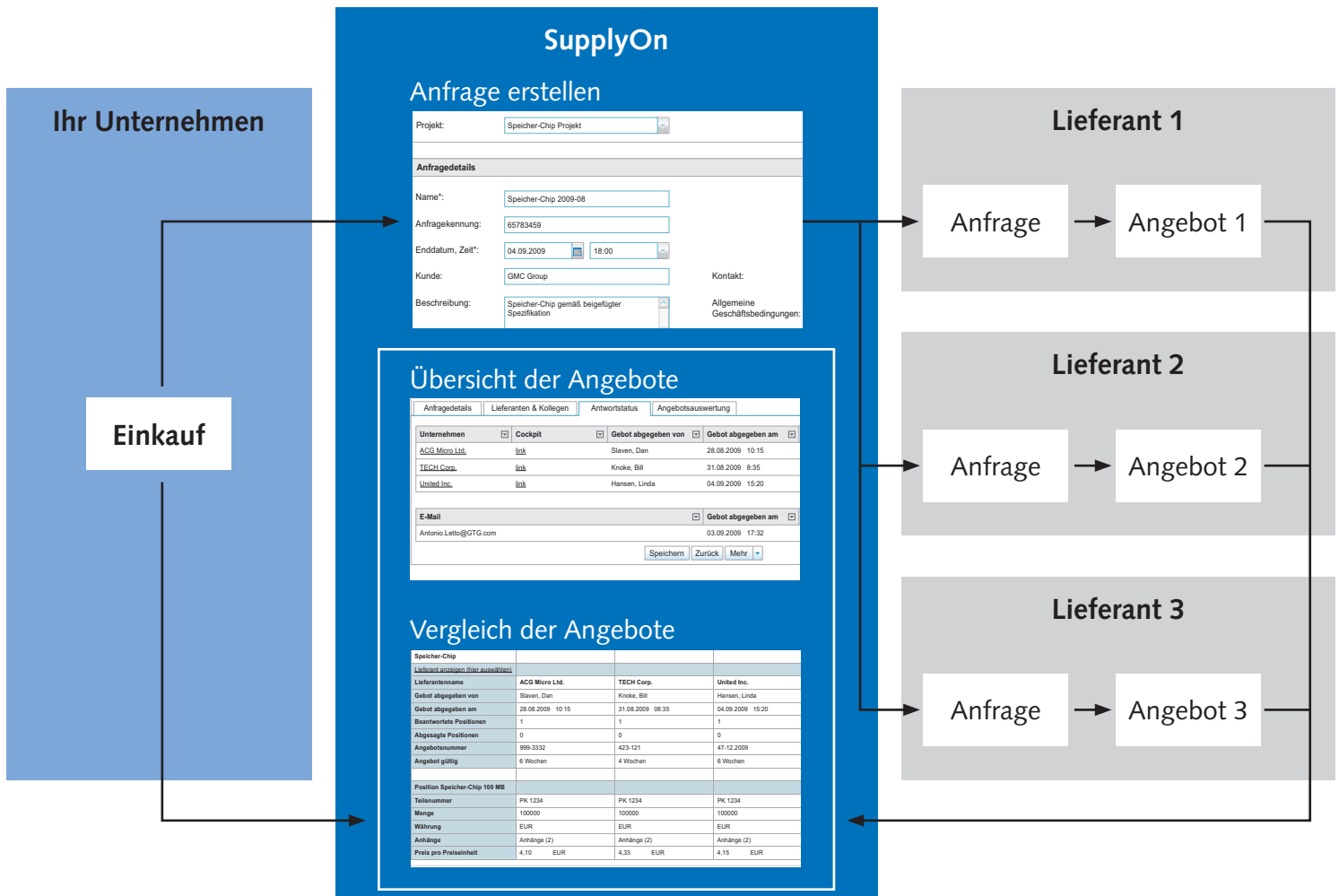
Mit **SupplyOn AirSupply** für Lieferanten der Luft- und Raumfahrtindustrie wird der Informationsaustausch von der Materialbedarfs-vorausplanung, über die Bestell-Kollaboration bis hin zur Auslieferung und Bezahlung strukturiert abgewickelt. **Ihre Vorteile:** Statusmeldungen machen die einzelnen Prozess-schritte transparent und unterstützen ein ausnah-mebasiertes Arbeiten. Sie beschleunigen Ihre Kommu-nikationsprozesse und verringern den administrativen Aufwand.

	A	B	C
1 Speicher-Chip			
2 Lieferant anzeigen (hier auswählen)			
3 Lieferantensname	ACG Micro Ltd.	TECH Corp.	
4 Gebot abgegeben von	Slaven, Dan	Knoke, Bill	
5 Gebot abgegeben am	28.08.2009 10:15	31.08.2009 08:35	
6 Beantwortete Positionen	1	1	
7 Abgesagte Positionen	0	0	
8 Angebotsnummer	999-3332	423-121	
9 Angebot gültig	6 Wochen	4 Wochen	
10			
11 Position Speicher-Chip 100 MB			
Teilenummer	PK 1234	PK 1234	
Menge	100000	100000	
Währung	EUR	EUR	
Einheit	Anhänge (2)	Anhänge (2)	
	4,10 EUR	4,33	

Angebotsanfragen an Ihre Lieferanten

Über SupplyOn Sourcing können Sie Angebotsanfragen einfach erstellen und an alle Ihre Lieferanten schicken – unabhängig davon, ob sie bei SupplyOn registriert sind oder nicht. Während eine Anfrage läuft, haben Sie immer den Überblick, welcher Lieferant schon geboten hat. Erinnerungs-E-Mails stellen sicher, dass alle Gebote rechtzeitig abgegeben werden.

Sobald alle Angebote eingegangen sind, erhalten Sie mit einem Mausklick eine Auswertung. In einer Tabelle sind alle Angebote übersichtlich dargestellt – inklusive aller für die Vergabeentscheidung relevanten Informationen wie Zahlungsbedingungen, Mengenstaffeln, etc. Sofort erkennen Sie, welcher Lieferant die besten Konditionen bietet.



Ihre Vorteile

Ihre Angebotsprozesse werden effizient und transparent – dadurch sparen Sie eine Menge Zeit. Außerdem finden Sie mit Sicherheit die besten Lieferanten.

Erfolgreiche Nutzung

Drei Aspekte sind für die erfolgreiche Nutzung von SupplyOn entscheidend:

1. Wie funktioniert der Prozess und welchen Nutzen bietet er generell?
2. Wie bediene ich die Software?
3. Wie setze ich den Prozess in meinem Unternehmen so um, dass er mir in meinem individuellen Fall maximalen Nutzen bringt?

SupplyOn hat hierfür ein umfassendes Schulungs- und Beratungskonzept erarbeitet, das alle diese Aspekte berücksichtigt und Schritt für Schritt durchlaufen werden kann.



1. Prozessseminare

Hier lernen Sie innovative Geschäftsprozesse kennen, wie beispielsweise Vendor Managed Inventory, Reklamationsbearbeitung mit Hilfe der 8D-Methode und vieles mehr. Sie erhalten Antworten auf folgende Fragen:

- Wie werden diese Prozesse umgesetzt?
- Welche Vorteile bieten sie?
- Was muss bei der Implementierung solcher Prozesse berücksichtigt werden?

2. Applikationsschulungen

In kleinen Gruppen lernen Sie alle Funktionalitäten unserer Lösungen intensiv kennen und erhalten einen Überblick über alle Up- und Download-Möglichkeiten. Sie können entweder an einer unserer Präsenzs Schulungen teilnehmen oder sich von Ihrem Arbeitsplatz aus via Internet und Telefon in eine Schulung einwählen.

3. Prozessberatungen

In telefonischen Prozessberatungen unterstützen wir Sie bei der Umsetzung dieser Prozesse in Ihrem individuellen Fall. Dabei berücksichtigen wir die Strukturen und Rahmenbedingungen in Ihrem Unternehmen. Voraussetzung für die Beratung sind Applikations- und Prozesskenntnisse, die Sie unter anderem bei einer unserer Schulungen erwerben können.

Warum sind Prozesse so wichtig?

Das Internet bietet ein enormes Potenzial, Geschäftsprozesse effizienter, transparenter und sicherer abzuwickeln, als es in der Vergangenheit möglich war – jedoch nur, wenn die neuen Prozesse verstanden und bisherige Prozesse entsprechend den neuen Möglichkeiten optimiert werden.

Dabei unterstützen wir Sie!

SupplyOn-Community

SupplyOn veranstaltet einmal im Jahr das SupplyOn-Lieferantenforum. Hier werden die virtuelle Welt und der Community-Gedanke von SupplyOn für Sie Realität. Sie treffen nicht nur Ihre Bestandskunden, sondern auch potenzielle Neukunden und können wertvolle Kontakte knüpfen und vertiefen. Außerdem können Sie sich mit SupplyOn und Unternehmen Ihrer Branche über aktuelle Trends austauschen und von Best-Practice-Beispielen profitieren.

Dazu laden wir Sie herzlich ein!

Das erwartet Sie auf dem SupplyOn-Lieferantenforum

- Ihre Kunden und potenzielle Neukunden stellen ihre Unternehmensstrategie vor und diskutieren mit Ihnen, welchen Einfluss diese auf die zukünftige Zusammenarbeit haben wird.
- Best-Practice-Beispiele, bei denen Sie erfahren, wie Unternehmen Ihrer Branche innovative Prozesse erfolgreich umgesetzt haben.
- Workshops zu den einzelnen SupplyOn-Services, in denen wir Ihnen neue Funktionalitäten präsentieren und Sie Ihre Wünsche für die Weiterentwicklung unserer Services einbringen können.



Sie haben auf dem SupplyOn-Lieferantenforum die Möglichkeit, bestehende Geschäftspartnerschaften zu vertiefen und Neugeschäft zu generieren.

SupplyOn Management Cockpit

Um die Kundenzufriedenheit dauerhaft sicherzustellen, müssen Sie stets über den aktuellen Stand aller offenen Themen mit Ihren Kunden informiert sein. Nur so können Sie rechtzeitig auf Engpässe, Änderungen oder neue Anfragen reagieren und auf Basis aller relevanten Informationen fundierte Entscheidungen treffen. Das Management Cockpit verschafft Ihnen diese Transparenz: Mit einem Klick erhalten Sie schnell einen Überblick über alle wichtigen Informationen und offenen Punkte Ihrer Geschäftsbeziehungen.

Und so funktioniert es: Im Management Cockpit laufen alle Informationen Ihrer Kundenbeziehungen zusammen – vom Stand der Reklamationen über neue Angebotsanfragen bis hin zu aktuellen Bewertungsdaten. Diese Informationen können Sie für jeden Ihrer Kunden mit einem Klick abrufen oder übersichtlich ausdrucken. Sie und Ihr Kunde haben dabei stets die gleiche Sicht auf den aktuellen Stand Ihrer Geschäftsbeziehung – das schafft Transparenz und unterstützt Sie bei wichtigen Entscheidungen.

Einfach entscheiden!

Ihre Vorteile

- Sie können auf Basis umfassender aktueller Informationen fundierte Entscheidungen bezüglich Ihrer Geschäftsbeziehungen treffen
- Sie haben stets den Überblick über alle offenen Themen mit Ihrem Kunden.

Wählen Sie einen Ihrer Kunden aus, um einen Überblick über die Geschäftsbeziehung zu bekommen:
[Robert Bosch](#), [Continental Automotive](#), [INA Schaeffler](#), [ZF Friedrichshafen](#)

Überblick über die Geschäftsbeziehung zwischen Continental Automotive und Mustermann GmbH

SupplyOn Sourcing (29 Anfrage-n für Ihr Unternehmen, davon 29 für Sie sichtbar. - [29 anzeigen](#))

Titel der Anfrage	Erstellt von	Gebot abgegeben	Enddatum
Drehteil A12342g12 (Version 1)	Smith, Bill	25.09.2008	30.09.2008
Drehteil A12234b12 (Version 1)	Smith, Bill	10.09.2008	15.09.2008

Key Account Manager:
Miller, Ben, Tel.: +49 43543396216, ben.miller@mustermann.test

SupplyOn Project Management (1 aktive Projekte)

Name	Erstellt von	Status	Beginn
Drehteil A23421344b12	Smith, Bill	■	10.09.2008

Key Account Manager:
Miller, Ben, Tel.: +49 43543396216, ben.miller@mustermann.test

Performance Monitor

📈 **Lieferanten Leistungsindex**

Zähler März 2008: 94%

SupplyOn Problem Solver (2 Beanstandung-en für Ihr Unternehmen, davon 2 für Sie sichtbar.)

Titel der Beanstandung	Nummer der Beanstandung	Teilenummer	Status	Datum der Beanstandung
Beanstandung ARBE 12445	1232134324	A2C54351	Offen	15.09.2008
Beanstandung AXEE 12445	1232134325	A2C54353	Offen	30.09.2008

Key Account Manager:
Miller, Ben, Tel.: +49 43543396216, ben.miller@mustermann.test

[PDF-Bericht erstellen](#)

Ihr Unternehmen

Mustermann GmbH
 ABC-Straße
 12345 A-Stadt
 DE
<http://www.mustermann.test>
 D-U-N-S: 99-999-9988

Zertifikate
 ISO 9001: gültig bis 12.10.2010
 ISO 14001: gültig bis 05.05.2010

Kunde

Continental Automotive
 ABC-Straße
 12345 B-Stadt
 DE
<http://www.continental.test>
 D-U-N-S: 99-999-9999

SupplyOn Services

Sie nutzen mit Ihrem Partner:

- ▶ Project Management
- ▶ Document Manager
- ▶ Performance Monitor
- ▶ Problem Solver
- ▶ Sourcing Manager
- ▶ Inventory Collaboration

Mit dem SupplyOn Management Cockpit erhalten Sie alle Informationen auf einen Blick.

Zeigen Sie, dass Ihr Unternehmen "ready-to-connect" ist!

Als Unternehmen mit einem PROFESSIONAL-Vertrag sind Sie sowohl für Ihre Kunden als auch für Ihre potenziellen Neukunden sehr attraktiv. Sie haben uneingeschränkten Zugang zu allen SupplyOn-Services und sind mit diesen bereits bestens vertraut. Das bedeutet, Ihr Kunde kann bereits nach wenigen Tagen mit Ihrem Unternehmen über SupplyOn kommunizieren.

Machen Sie Ihren Wettbewerbsvorteil sichtbar mit diesem Logo.



Unter www.SupplyOn.com/supplyon_professional.html können Sie das Logo in unterschiedlichen Formaten herunterladen, um es auf Ihre Homepage zu stellen, in Ihren Broschüren abzdrukken und auf Ihrem Geschäftspapier zu verwenden.

SupplyOn AG
Ludwigstraße 49
85399 Hallbergmoos

Telefon: +49 811 . 9999 7777
Fax: +49 811 . 9999 71 10

Professional@SupplyOn.com
www.SupplyOn.com