

## Software-as-a-Service für erfolgreiche Lieferantenintegration

Mit geringem Kosteneinsatz von einem Maximum an Flexibilität und Leistung profitieren – von Anfang an



**Werner Busenius**  
Director Sales, SupplyOn AG



salesforce.com.  
Success. Not Software.®

# Traditionelle Software-Plattformen: Teuer, kompliziert, langsam

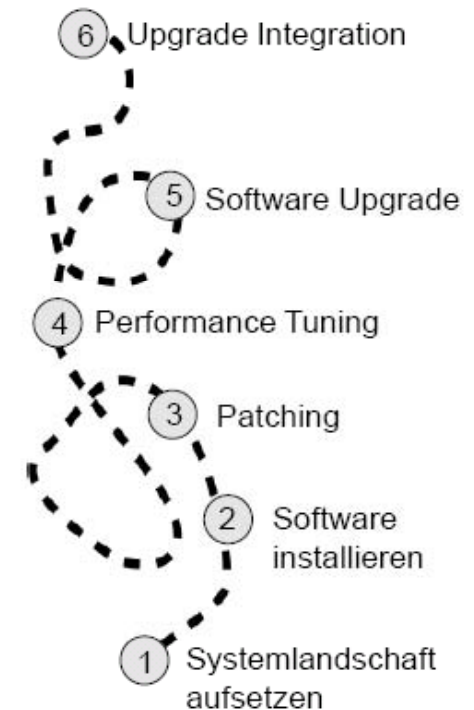
Zu **Teuer**



Zu **Kompliziert**

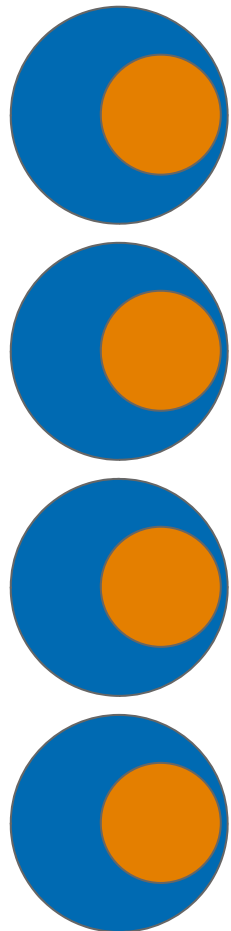


Zu **Langsam**

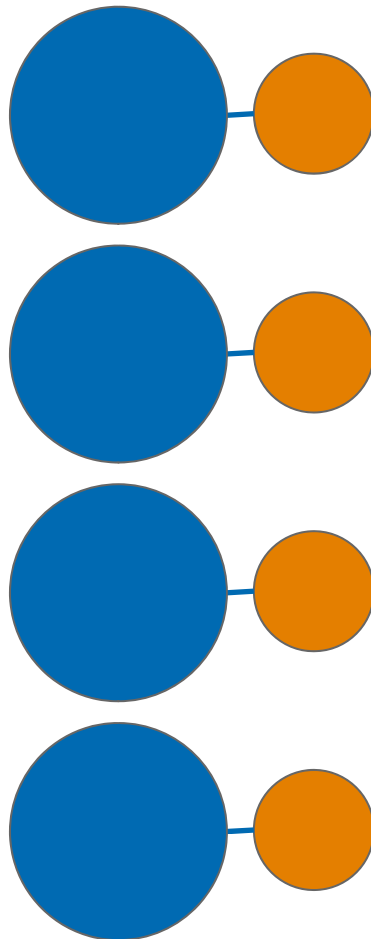


Quelle: Salesforce, CloudForce 2010

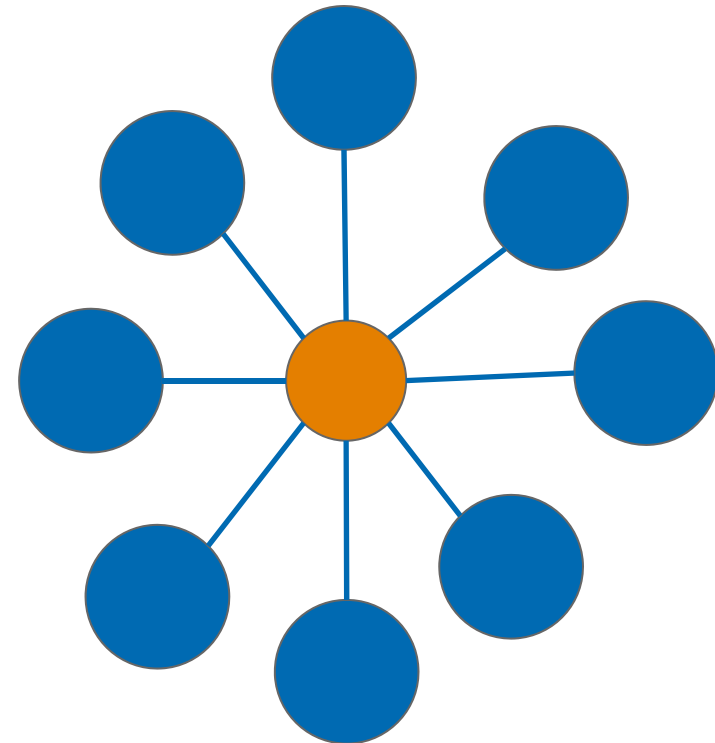
## In-House



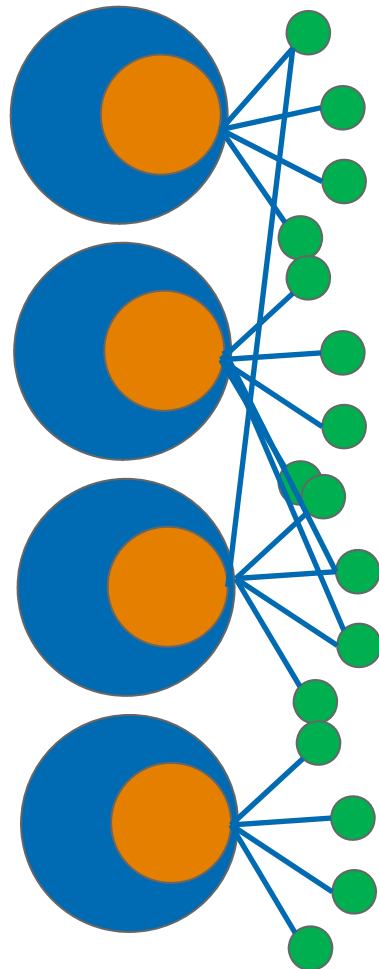
## ASP



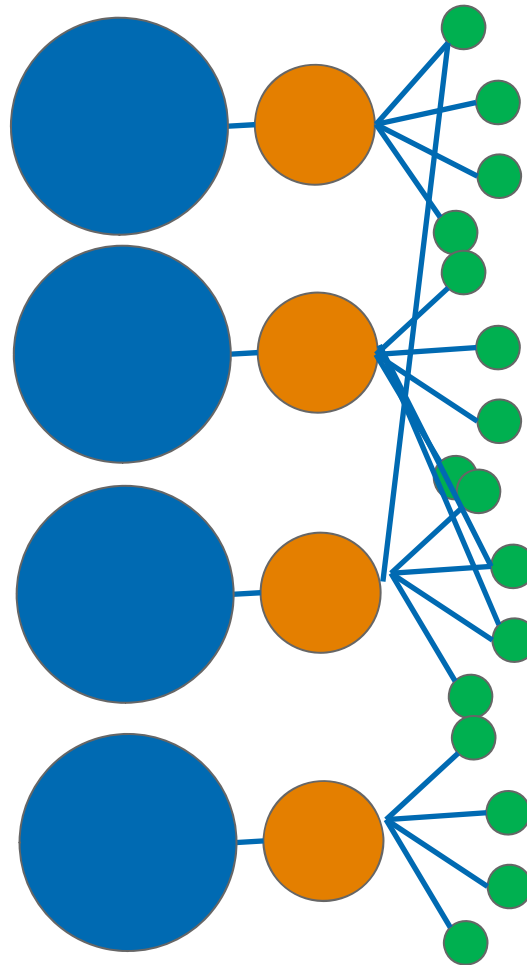
## SaaS



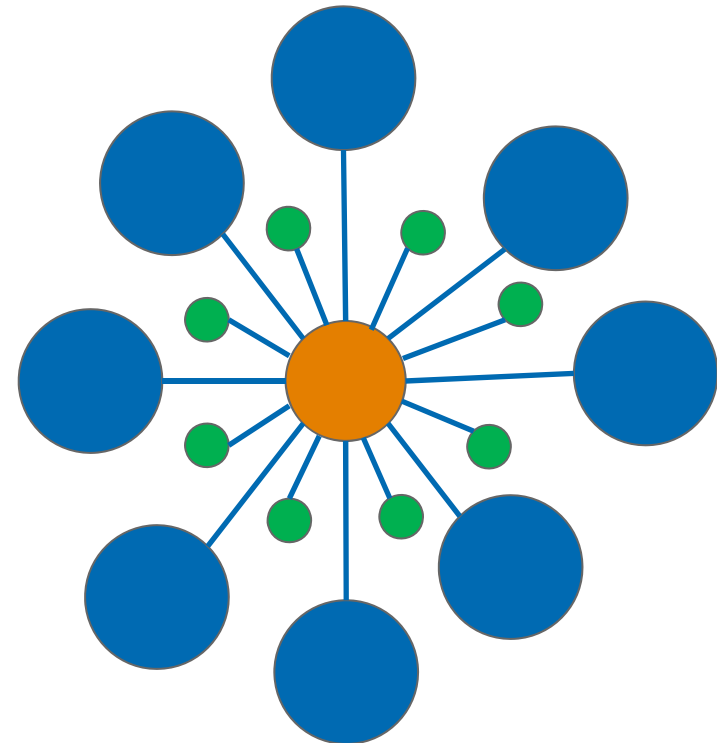
## In-House



## ASP

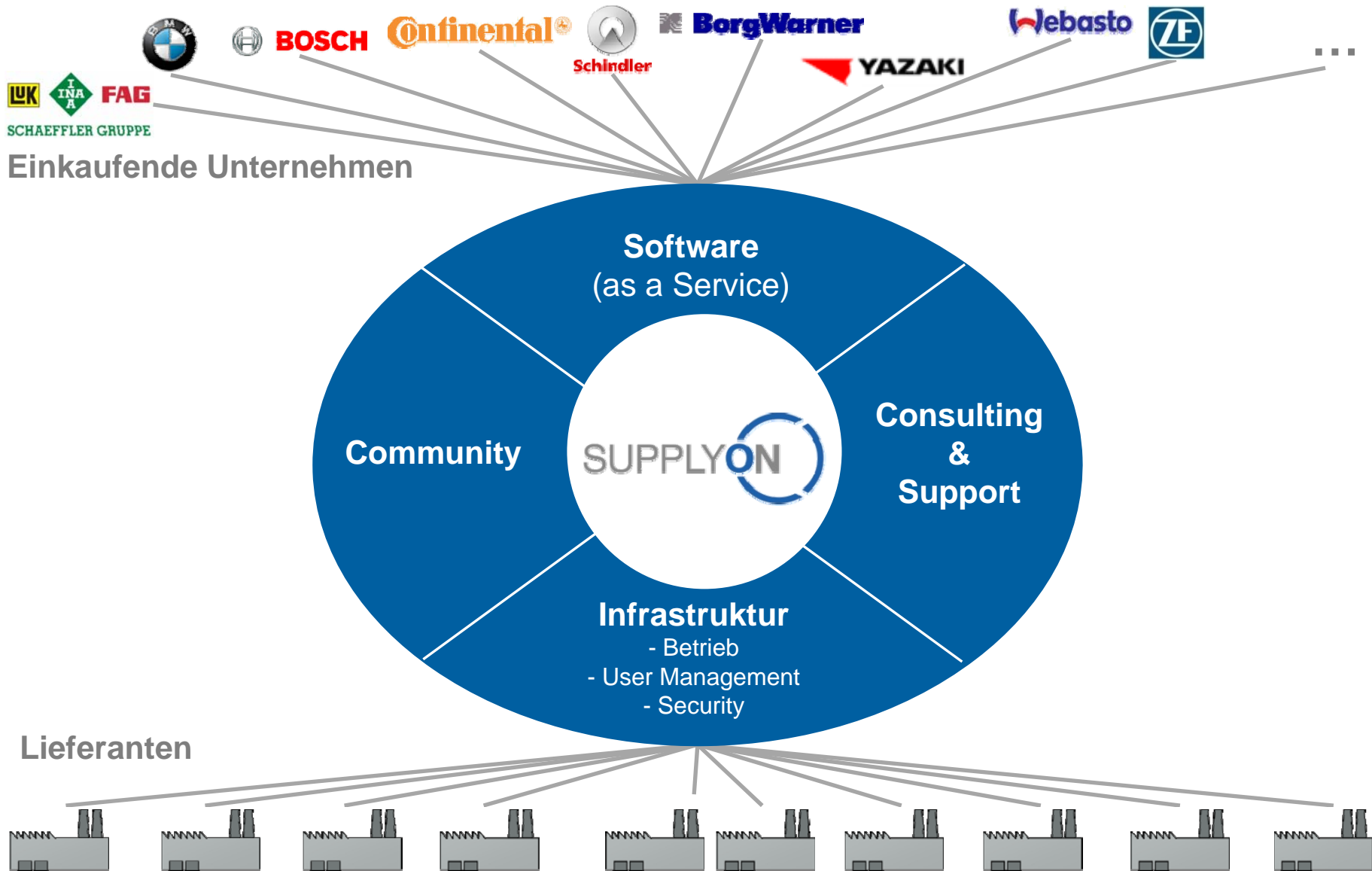


## SaaS



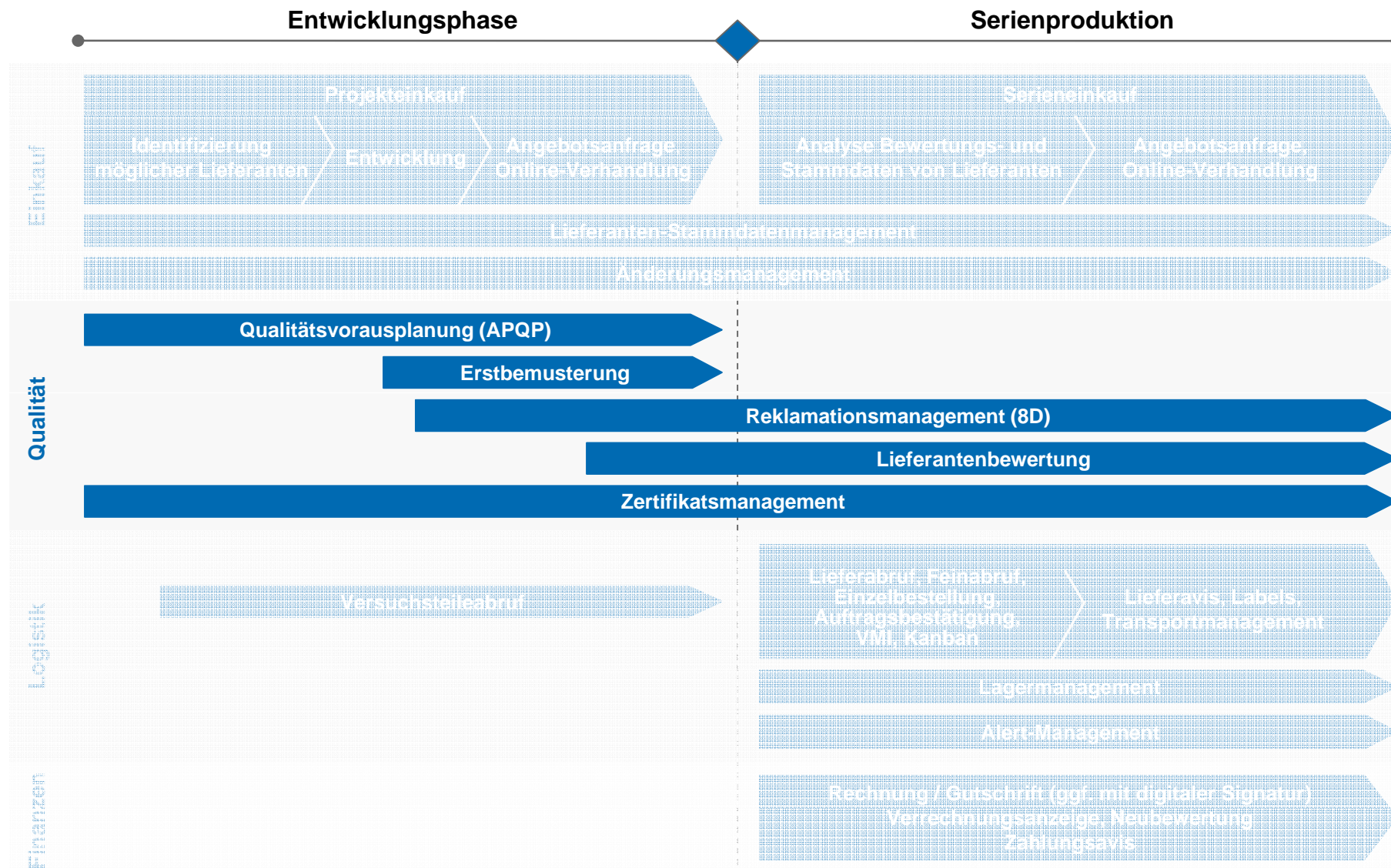
# Das SupplyOn Modell

Alle Geschäftsprozesse über eine einheitliche Plattform



# Prozesse über SupplyOn

## Alle SCM / SRM-Prozesse im Überblick



Anzahl  
operativ arbeitender  
Lieferanten



▶ Mit SupplyOn starten Sie jetzt: Zahlreiche Ihrer Lieferanten sind bereits mit der Software vertraut und können sofort beginnen!

# Beispiel tedrive:

## Vollständige WebEDI-Umsetzung in weniger als drei Monaten



**tedrive**

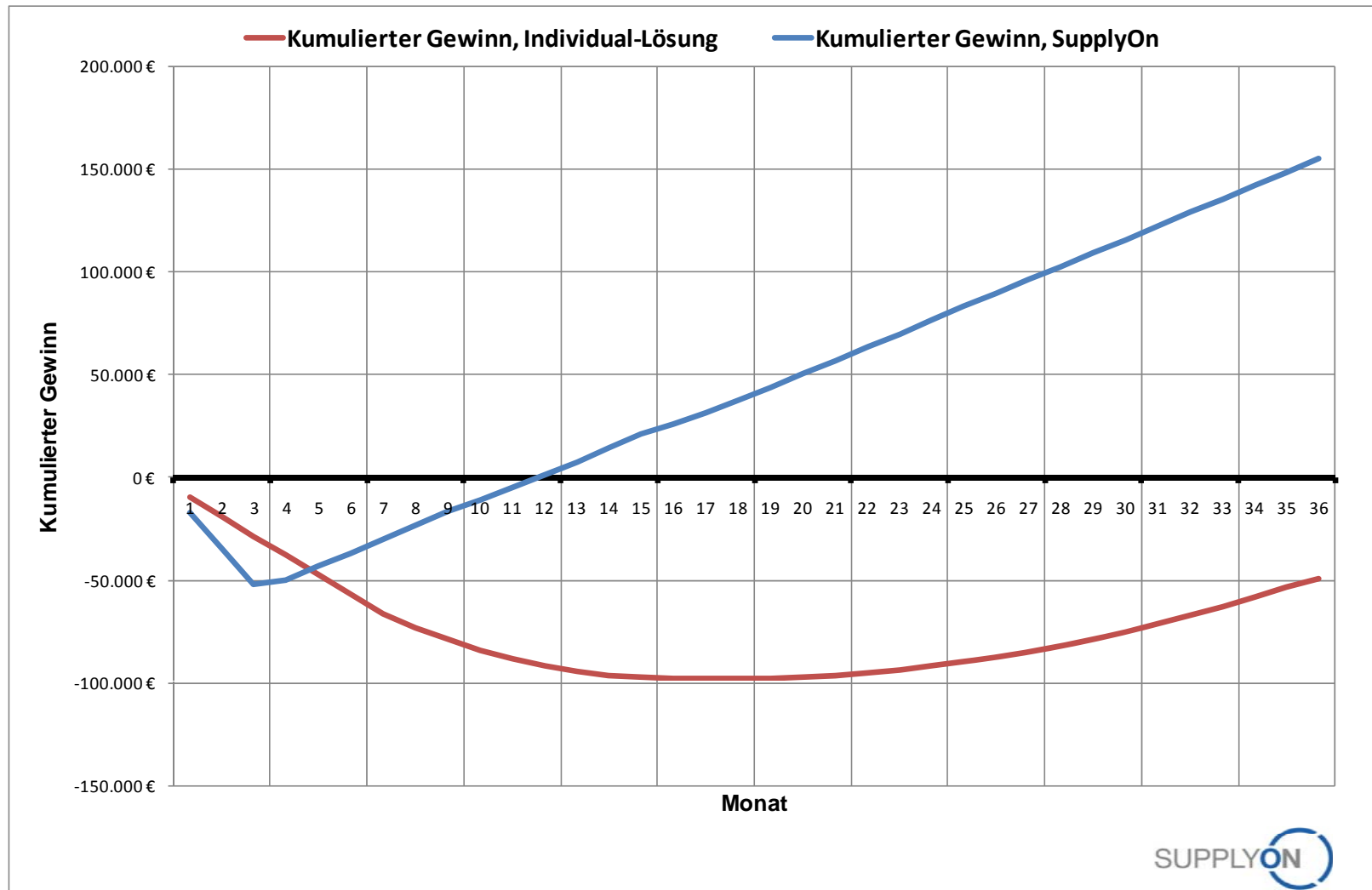
HOME  
UNTERNEHMEN  
PRODUKTE  
LEISTUNGSSPEKTRUM  
INFORMATIONSCENTER  
KONTAKT

**tedrive** ist Experte für Antriebswellen, Differenziale und Lenksysteme.  
Entwicklung, Produktion und Vertrieb innovativer Antriebstechnik für den globalen Automobilmarkt ist unser Geschäft.

| KONTAKT | DATENSCHUTZ & NUTZUNGSBEDINGUNGEN | IMPRESSUM

©2010 tedrive Holding B.V. All rights reserved.

# SaaS hat den besseren Business Case



„Was alle Erfolgreichen miteinander verbindet, ist die Fähigkeit, den Graben zwischen Entschluss und Ausführung äußerst schmal zu halten.“

*Peter F. Drucker (\*1909), amerik. Managementlehrer, -berater u. -publizist*

**Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit**

Kontakt:

SupplyOn AG  
Werner Busenius  
Ludwigstraße 49  
85399 Hallbergmoos

[www.SupplyOn.com](http://www.SupplyOn.com)  
[Werner.Busenius@SupplyOn.com](mailto:Werner.Busenius@SupplyOn.com)

